



Business Plan

SWOT

Product
Description

Financial

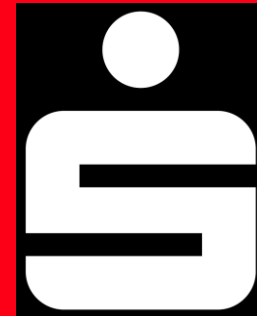
Success

Mission



Existenzgründung ist
einfach.

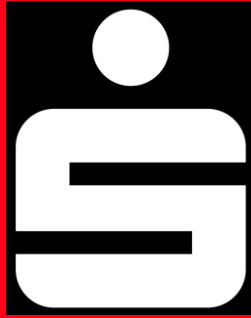
Förderdarlehen & Co.





Agenda

1. Vorstellung
2. Finanzierungsformen
3. Beurteilung von Gründungsvorhaben
4. Vorstellung ausgewählter Finanzierungsmöglichkeiten für Gründer



Alena Vieregge

**Existenzgründungsberaterin der Sparkasse
Paderborn- Detmold- Höxter**



Finanzierungs- formen



Eigenkapital / Eigenkapitalersatz

- Eigene liquide Mittel (Barmittel, Sparguthaben etc.)
- Schenkungen aus der Familie
- Beteiligungen von Geschäftspartnern
- Beteiligungen durch Venture-Capital-Fonds und Business-Angels
- Eigenkapitalsurrogate (z. B. Verkäuferdarlehen)



Crowdfunding

Die Idee ist einfach

Viele Menschen (crowd) finanzieren (fund) gemeinsam eine Idee, ein Projekt oder ein Unternehmen.

Alle die möchten, dass die Idee Wirklichkeit wird, können das Projekt unterstützen.

Wie es funktioniert:

Auswahl der Plattform (z.B. Startnext...)

Beschreibung des Vorhabens in einem Video, mit Bildern und Texten

Fundinglevel (Laufzeit, Betrag, Gegenleistung/Dankeschön für Unterstützer:innen)

Weitere Infos über: <https://crowdfunding.de>

Venture Capital

Die Höhle der Löwen kennt fast jeder.....

Du hast eine gute Idee, eine Erfindung, ein Patent o.ä, welches Du gerne weiter entwickeln möchtest, die Verkaufszahlen steigern möchtest etc., aber dafür brauchst liquide Mittel ?

Bei dieser Art der Finanzierung überzeugst Du einen oder mehrere Investoren Dir das entsprechende Risikokapital zur Verfügung zu stellen (im Gegenzug erhalten diese i.d.R. einen Anteil an Deiner Firma) um die Entwicklung fortsetzen zu können.

Wie es funktioniert:

Auswahl des möglichen Investors (Venture Capital Fonds, private Investoren o.ä.)

Vorstellung des Vorhabens, der Idee etc. in einem „Pitch“ mit potentiellen Investoren

Fixierung der gegenseitigen Rechte und Pflichten in einem Beteiligungsvertrag

Fremdkapital

- Investitionskredite
- Betriebsmittelkredite
- Kontokorrentkredite („Dispokredit für den Unternehmer“)
- Förderkredite
- Sonderform: Leasing



KFW

NRW.E
Wir fö

Grundlagen der Kreditvergabe

Erfüllung regulatorischer
und geschäftspolitischer
Vorgaben

- Banken vergeben Kredite aus treuhänderisch gegebenen Kundeneinlagen
- Zins ist der Preis für die Geldleihe
- Zins ist abhängig von der Bonität und Besicherung



Beurteilung von Gründungs- vorhaben

→ Persönlicher Hintergrund

Lebenslauf, Referenzen, Qualifikationsnachweise, Einkommenssteuerbescheide, Vermögensaufstellung, Private Einnahmen- und Ausgabenrechnung, SCHUFA

→ Fachliche und kaufmännische Qualifikation

Branchenerfahrung, Forderungsmanagement, Steuerberater

→ Überzeugendes Geschäftsmodell

Nachvollziehbares Geschäftskonzept, Betriebswirtschaftliche Planung von Rentabilität und Liquidität

→ Kapitaldienstfähigkeit

→ **Kreditfähigkeit und Kreditwürdigkeit**

Ein Blick in die Statistik

KfW-
Gründungsmonitor
2023

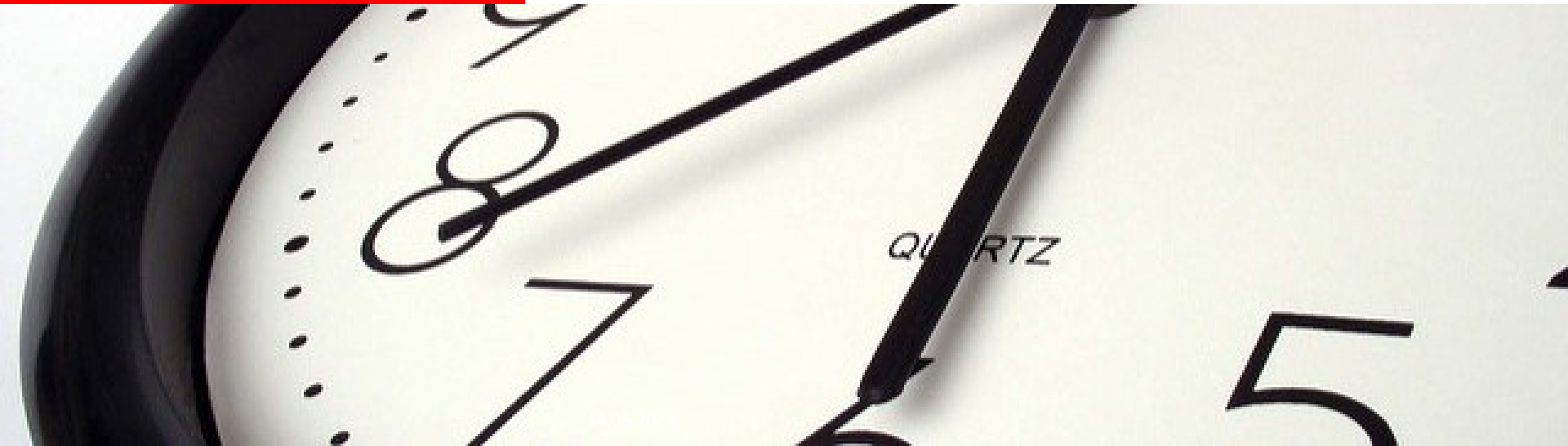
Die KfW untersucht jährlich das Gründungsgeschehen in Deutschland

- 2022: 550.000 Existenzgründungen bundesweit
 - Nach 60 Monaten noch 60 % im Geschäft
 - Warum?
 - Persönliche Gründe (Familie, Stress, unzufriedenheit mit dem erzielten Einkommen...)
 - Unwirtschaftlichkeit
 - Bessere Jobalternative
- Fazit: Für Kreditgeber sind Existenzgründerfinanzierungen mit überdurchschnittlichen Risiken verbunden

Eine Bitte

**Beachten sie die zeitlichen
Abläufe**

- Steigen Sie rechtzeitig in die Gespräche mit Ihrer Hausbank ein
- Unterschreiben Sie vorab keine wesentlichen verpflichtenden Verträge
- Zahlreiche öffentliche Förderprogramme benötigen für Entscheidungen Vorlaufzeit



Vorstellung ausgewählter Finanzierungs- möglichkeiten für Gründer



Öffentliche Förderbanken

Impulse für den Aufschwung
setzen

- Zinsoptimierung
 - Risikoteilung
 - Eigenkapitalstärkung
- Abwicklung erfolgt über das Hausbankprinzip

The logo for KFW (Kreditanstalt für Wirtshaftsförderung) is displayed in a large, bold, blue sans-serif font.

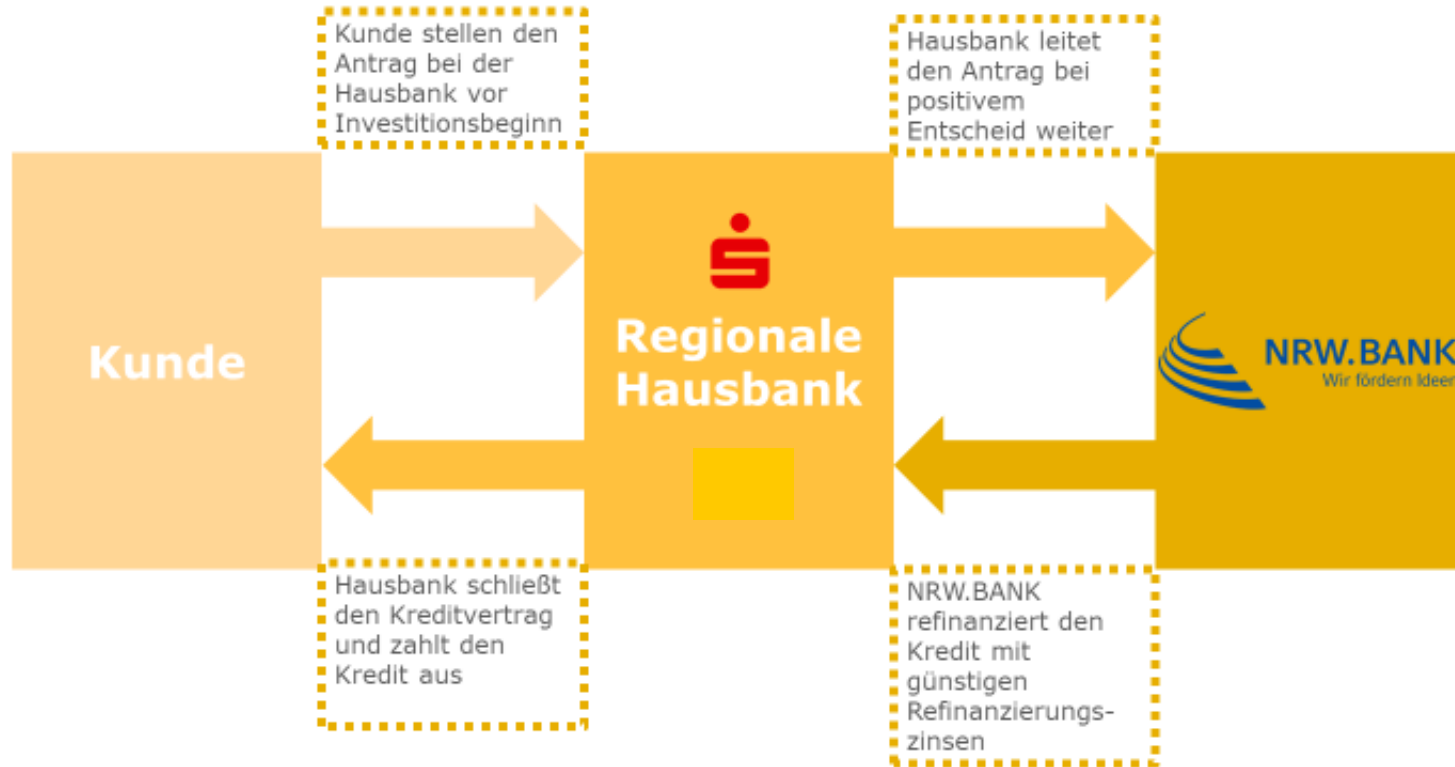
NRW.BANK
Wir fördern Ideen



BÜRGERSCHAFTSBANK
NORDRHEIN-WESTFALEN



Das Hausbankprinzip



Idealtypischer Ablauf

Am Beispiel des Programms KfW StartGeld

- Vereinbaren Sie rechtzeitig einen Termin für das Erstgespräch mit einem Existenzgründungsberater über ihren Kundenberater in der Filiale
- Reichen Sie vorab die erstellten Unterlagen ein
- Für das Programm StartGeld behält sich die KfW einen Entscheidungszeitraum von bis zu 6 Wochen vor

Erstgespräch: Präsentation des Gründers

Prüfung und
Aufbereitung der
Antragsunterlagen

Zweitgespräch:
Unterzeichnung der
Antragsunterlagen

Prüfung und
Entscheidung durch
die KfW

Erstellung der
Kreditverträge auf
Basis der KfW-
Entscheidung

Kreditverträge
unterschreiben und
Gegenwerte
anfordern

KfW ERP- Gründerkredit StartGeld

Basisprogramm für
Kleingründer

Einheitliche
Zinssätze:
5Y: 4,19 %
10Y: 4,07 %

Merkblatt Gründen



ERP-Gründerkredit - StartGeld

067

Kredit

Finanzierung von Investitionen und Betriebsmitteln von Existenzgründern und jungen Unternehmen mit einem geringen Fremdfinanzierungsbedarf

Förderziel

Der ERP-Gründerkredit - StartGeld ermöglicht Gründern sowie Freiberuflern und kleinen

Förderziel

Nutzen für den Antragsteller

- Gesamtfinanzierung bis zu 125.000 EUR
- Davon bis zu 50.000 EUR Betriebsmittel
(=nicht investiv)
- 80 % Haftungsfreistellung für den Kreditgeber durch KfW
- Bis zu 10jährige Laufzeit bei 1-2 tilgungsfreien Jahren

Existenzgründung ist einfach



Vielen Dank!

Alena Vieregge
05251 / 292 – 2139
alena.vieregge@sparkasse-pdh.de